

DORADCA KLIENTA DS. UBEZPIECZEŃ NA ŻYCIE

Jeśli chcesz sam decydować o wysokości swoich zarobków i osiągać ponadprzeciętny dochód...

Jeśli chcesz budować długofalowe relacje z klientem, skutkujące stabilnym wynagrodzeniem...

Jeśli nie boisz się wyzwań, a praca z ludźmi sprawia Ci ogromną satysfakcję...

Jeśli nie chcesz stać w miejscu i pragniesz się rozwijać...

ZAPRASZAMY Cię

do udziału w projekcie nowej Elitarnej Sieci Doradców ds. Ubezpieczeń na Życie w Allianz, czyli jednego z liderów ubezpieczeń na polskim rynku, który od prawie 20 lat jednoznacznie kojarzy się z poczuciem bezpieczeństwa, prestiżu i stabilności.

Opis stanowiska:

- budowanie rozwiązań dopasowanych do potrzeb klientów
- aktywne pozyskiwanie nowych klientów
- przygotowywanie rozwiązań i dokumentacji sprzedażowej
- utrzymanie wysokiego poziomu obsługi i etyki sprzedaży
- budowanie i tworzenie długofalowych relacji z klientem

Oczekujemy:

- kreatywności oraz determinacji w osiąganiu założonych celów
- minimum średniego wykształcenia
- niekaralności
- dobrej organizacji pracy
- wysokiej kultury osobistej i dbałości o realizację standardów
- zaangażowania i chęci do pracy

Oferujemy:

- praca od poniedziałku do piątku w prestiżowej lokalizacji
- atrakcyjne wynagrodzenie stałe + system premiowy
- wysokie zarobki
- system szkoleń umożliwiający rozwój osobisty i zawodowy
- możliwość współtworzenia nowej struktury sieci sprzedaży
- stałą opiekę, wdrożenie i pomoc menedżera

Zainteresowane osoby prosimy o wysłanie CV na adres mailowy monika.malecka@port.allianz.pl

Upzejmie informujemy, iż skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.

Prosimy o umieszczenie w Państwa aplikacji następującej klauzuli:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej aplikacji dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu, jak również dalszych procesów rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 roku o Ochronie Danych Osobowych Dz. Ust Nr 133 poz. 883)”