

HUSSAR Grupa to firma specjalizującą się w dostarczaniu profesjonalnych rozwiązań dla transportu z zakresu – spedycji, udrażniania procesu transportowego przez własną sieć pomocy drogowych na Zachodzie Europy, likwidację szkód, produkcję oraz sprzedaż innowacyjnych rozwiązań pozwalających na oszczędności w trakcie transportu oraz wyeliminowanie strat w procesie.

W związku z rozwojem i budową Działu Sprzedaży we Wrocławiu poszukujemy osób na stanowisko:

**Specjalista ds. wsparcia sprzedaży – język angielski, niemiecki lub francuski**

**Twoim zadaniem będzie:**

- Telefoniczna sprzedaż branżowych, innowacyjnych produktów
- Aktywne pozyskiwanie Klientów z Polski oraz rynków Europy Zachodniej
- Realizacja wyznaczonych planów sprzedażowych
- Weryfikacja rynku pod kątem możliwości otwarcia nowych projektów sprzedażowych
- Negocjowanie warunków współpracy
- Dbanie o wysoką jakość obsługi Klienta oraz budowanie długoterminowej relacji
- Kształtowanie i promowanie pozytywnego wizerunku firmy

**Od Kandydatów oczekujemy:**

- Doświadczenia w sprzedaży telefonicznej bądź bezpośredniej – warunek konieczny
- Biegłej znajomości jednego ze wskazanych języków: angielski, niemiecki lub francuski
- Znajomości technik sprzedaży i zasad budowania długotrwałych relacji z Klientami
- Samodzielności oraz bardzo dobrej organizacji pracy własnej

- Inicjatywy i kreatywności
- Wysokiej kultury osobistej
- Znajomość branży transportowej – mile widziana

**Oferujemy:**

- Atrakcyjne wynagrodzenie (podstawa + prowizja uzależniona od sprzedaży własnej)
- Niezbędne narzędzia pracy
- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę
- Pracę w dynamicznym zespole zorientowanym na wynik
- Możliwość rozwoju i awansu
- Prywatną opiekę medyczną